



Seit mehr als 46 Jahren sind wir die führende Adresse für Familien-Freizeitspaß in Südwestfalen und Anziehungspunkt für mehr als 250.000 Besucher jährlich. Es ist unser höchstes Bestreben, unseren Gästen einen außergewöhnlichen und unvergesslichen Tag bei uns zu ermöglichen.

Für die Saison 2019 suchen wir dich als

PRAKTIKANT (m/w/d) SALES

Deine Aufgaben

Während deines idealerweise einjährigen Praktikums erhältst du Einblicke in den Veranstaltungsbereich unseres Freizeitparks. Unterstütze unseren Sales Mitarbeiter bei der Akquise von Veranstaltungskunden, der Umsetzung von Veranstaltungen und der Erweiterung unseres Veranstaltungsportfolios.

- Telefonakquise für unsere Veranstaltungen
- Annahme der Anfragen und Angebotserstellung einschließlich Terminverfolgung
- Nachverfolgung von Kundenangeboten
- Mitarbeit in Vertriebsprojekten
- Vorbereitung von und Teilnahme an Veranstaltungen

Dein Profil

Du befindest dich im fortgeschrittenen Bachelor- oder Masterstudium der BWL, der Freizeitwissenschaften, des Event-Managements mit Schwerpunkt Vertrieb/Sales oder vergleichbares. Neben deiner Zahlenaffinität und deinen kommunikativen Fähigkeiten verfügst du über folgende Qualifikationen:

- Idealerweise erste praktische Erfahrungen im Bereich Vertrieb und/ oder Marketing
- Sicherer Umgang mit dem MS-Office-Paket
- Engagierte und proaktive Persönlichkeit
- Sehr gutes analytisches Denkvermögen und Zuverlässigkeit
- Hohes Maß an Eigeninitiative sowie eigenständige Arbeitsweise
- Spaß an Teamarbeit

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen gerne in elektronischer Form an:

FORT FUN GmbH
Frau Silvia Ehls
Aurorastr., 59909 Bestwig
bewerbung@fortfun.de